

## Основные положения менеджера по распространению объявлений

На данной должности менеджер занимается подготовкой и распространением рекламных объявлений на тематических платформах (досках объявлений) и в социальных сетях.

Перед выполнением каждой задачи следует ознакомиться с соответствующим обучением в видео/аудио/текстовом формате на платформе <https://mattermost.dkgroup.me/>

### Задачи:

- подготовка текста объявления согласно правилам маркетинга и оформления объявлений;
  - публикация максимально возможного количества объявлений:
    - первично: на платформе <https://www.craigslist.org/>, в Facebook Marketplace, в группах/каналах соцсетей Facebook, VK;
    - Нужно придумать промо-код для социальных сетей и сообщить его Александру. – это делается для понимания, того, чей клиент к нам заселился.  
Пример: LA09.
    - после выдачи менеджеру определённой руководством платформы: на выданной платформе.
  - своевременное и оперативное реагирование на отклик клиента;
  - проведение первичного касания с клиентом;
  - передача клиента менеджеру по продажам/самостоятельное закрытие сделки;
  - оперативное решение вопросов, связанных с публикацией объявлений:
    - создание и ведение аккаунтов;
    - блокировка аккаунтов;
    - подтверждение номера и пр.
- r.s. во избежание удаления объявлений и блокировки аккаунтов каждое новое объявление необходимо полностью переформулировать перед публикацией.

### Обязанности:

- Начинать рабочий день вовремя;
- Посещать общие и scrum созвоны, время проведения scrum созвонов:
- С 10:00 по 12:00 по LA (GMT-7) (вечерний созвон по СНГ);
- С 23:00 по 01:00 по LA (GMT-7) (утренний созвон по СНГ).
- В начале рабочего дня составлять план на день, делиться им на утреннем scrum созвоне;
- В течение дня придерживаться поставленного плана;

- На вечернем созвоне отчитаться о выполнении плана, подготовит план на следующий рабочий день;
- В случае возникновения вопросов:
- Отработать их в рабочем порядке с куратором/супервайзером;
- Озвучить их на одном из двух ежедневных scrum созвонов;
- С другими участниками команды отрабатывать их согласно корпоративной этике.
- По возможности и при достаточной осведомлённости помогать другим менеджерам по распространению объявлений и отвечать на их вопросы.

### **Взаимодействие с менеджером по продажам**

При распространении на первичных платформах к менеджерам по продажам следует обращаться лишь при передаче готовых на сделку клиентов (прогретых лидов) для закрытия продажи либо в самых крайних случаях.

Основные менеджеры по продажам:

Александр (телеграм @Alexanderviol);

Светлана (телеграм @svetlychoc01).

При дальнейшем распространении на тематических платформах, которые выдадут после успешного взаимодействия с первичными.

Можно обращаться к Александру по следующим моментам:

- предоставить ему логин/пароль от аккаунтов, через которые были опубликованы объявления. Александр проживает в LA, а значит сможет своевременно ответить отозвавшемуся клиенту, когда в СНГ ночь;

- запросить код подтверждения американского номера, который может понадобиться при регистрации/публикации объявлений +18186940457;

Примечание: обращаться следует строго по правилам корпоративной этики! Также следует учесть, что у Александра часовой пояс LA, а значит, нужно обращаться к нему в то время, когда он будет онлайн.

### **Полезные для распространителя ресурсы и ПО**

Во избежание блокировки IP адреса при работе на площадках распространения рекомендуется использовать следующие VPN(Выбираем только USA):

- AdGuard VPN;
- Hola VPN;

Для понимания часового пояса LA:

- можно изменить время на компьютере;

- скачать приложение Timezone Converter на Android;
- World Clock на iPhone.

Для покупки «прокачанных» аккаунтов на Facebook:

<https://darkstore.store/category/view/facebook>

Для подтверждения американского номера можно воспользоваться бесплатными сервисами, по типу:

<https://www.freereceivesms.com/en/us/>

<https://smshub.org/ru>

Или же платными:

<https://sms-activate.org/ru/>

Все расходы следует сразу фиксировать скриншотом. В последствии расходы будут оплачены бухгалтерией с первой продажи. Информацию о затратах бухгалтерии также следует предоставлять с соблюдением корпоративной этики!

Для получения большей информации по полезным ресурсам и ПО для распространителя рекомендуется посетить канал 2.2 5.2 SOFTWARE в команде 2.0 Отделение продвижения:

<https://mattermost.dkgroup.me/promotion/channels/22-52--soft>

### **Корпоративные ссылки**

Все возникающие вопросы можно задать в канале «town square» в команде «2.0 Отделение продвижения»:

<https://mattermost.dkgroup.me/promotion/channels/town-square>

Основной сайт компании: <https://rvsharing.me/>

Почта: [ple@dkgroup.ltd](mailto:ple@dkgroup.ltd)

Ссылка на группу “Инвентаризация”:

<https://t.me/+cL7EW2rGsFw3NmUx>

Ссылка на премии:

<https://mattermost.dkgroup.me/plugins/focalboard/team/6zctsjuoetryfc54aixwixkjc/shared/bojrpjq5qyqirkxqitgiz7q8d9ry/v8z33yqu647n7fc91wcqxbpg7ia?r=k941pi7s7kwd38ifu4kiskjwwar>